

1



Ihre individuelle und persönliche Beratung

In einem persönlichen Gespräch möchten wir Ihre Vorstellungen und Ziele rund um Ihren Pflegedienstverkauf kennenlernen. Ausführlich beantworten wir all Ihre Fragen zu unserem strukturierten Prozess der Betriebsnachfolge in Pflegediensten.

2



Erfassung Ihrer Daten und Unterlagen

Um Ihren Dienst diskret präsentieren zu können, benötigen wir Infos, Zahlen und Daten von A wie Auszubildende, über B wie BWAs, P wie PDL bis hin zu Z wie Zulassung. Aber auch ein Thema wie Mitarbeiterbindung interessiert uns.

3



Ansprache Ihrer Nachfolger

Mögliche Kaufinteressenten sprechen wir immer direkt persönlich an. Wir sorgen auch für alle notwendigen Vereinbarungen zur Geheimhaltung. Und: Nur die Käufer, die von Ihnen freigegeben werden, erfahren den Namen Ihres Dienstes.

4



Ihr erstes Rendezvous

Aus den von uns vorgestellten Kaufinteressenten treffen Sie Ihre Auswahl und nach einigen Wochen steigt dann die Spannung: Sie haben die Möglichkeit, einzelne Bewerber persönlich zu treffen und einander kennenzulernen.

5



Rechtssichere Übergabe

Bevor Sie Ihren Mitarbeitenden „den Neuen“ vorstellen können, schlägt die Stunde der Steuerberater und Rechtsanwälte und wir von ixxcon ringen für Sie um den bestmöglichen Kaufpreis zu den fairesten Bedingungen.